



Årsredovisning
2021

R2M



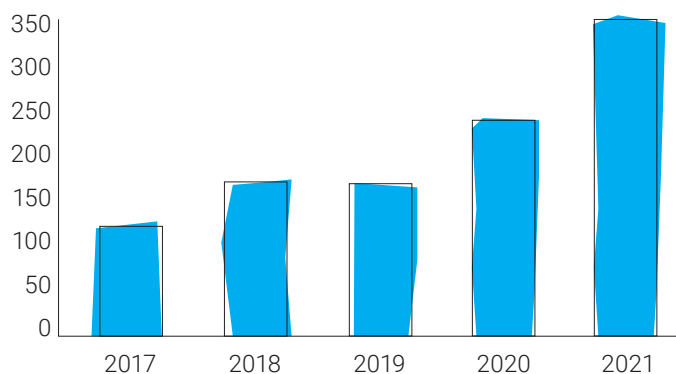
Innehåll

- 4** Nyckeltal
- 6** VD-ord
- 8** Förvaltningsberättelse
- 11** Resultaträkning
- 12** Balansräkning
- 14** Kassaflödesanalys
- 15** Noter

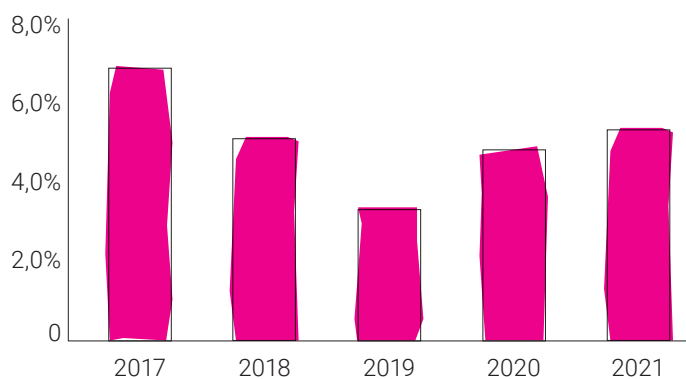


Nyckeltal

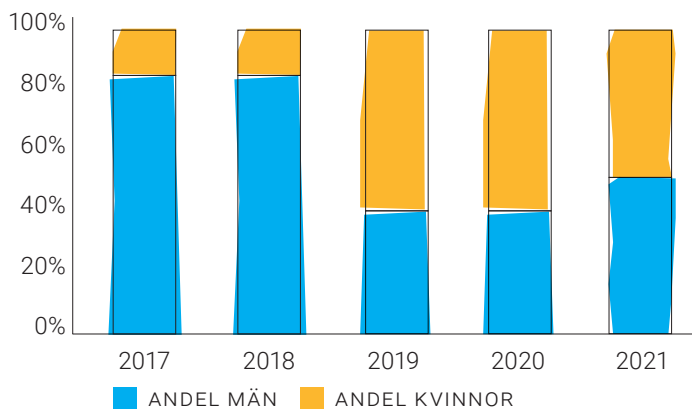
NETTOOMSÄTTNING (MSEK)

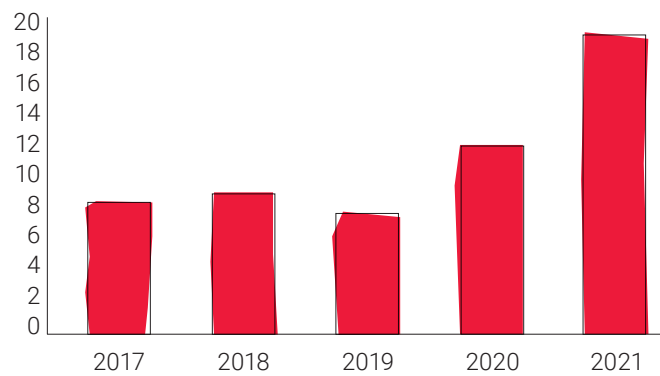
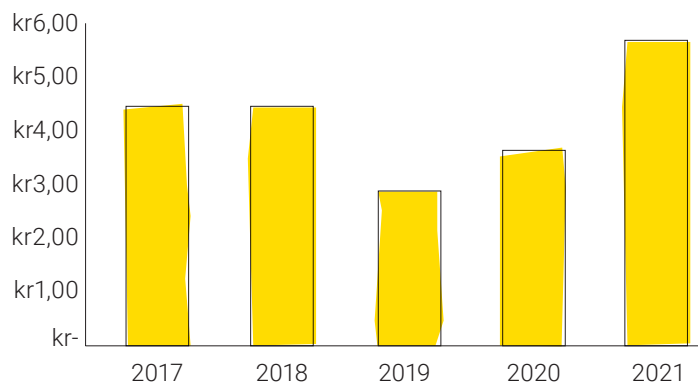
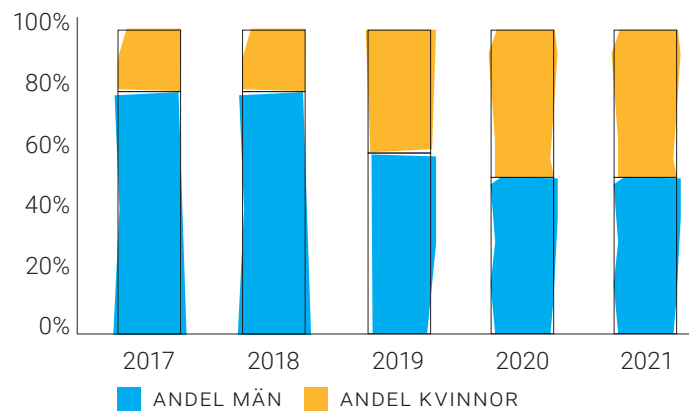


RÖRELSEMARGINAL



KÖNSFÖRDELNING I LEDNINGEN



RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER (MSEK)**AKTIEUTDELNING****KÖNSFÖRDELNING I STYRELSEN**



Ett betydelsefullt år i förändringens tecken

Hej. Med glädje kan jag summera ett starkt verksamhetsår som har varit av stor betydelse för vår fortsatta resa som företag. Samtidigt som vi hanterat de förändrade förutsättningar pandemin medfört har vi bedrivit ett aktivt förändringsarbete där vi sett över vårt taktiska och strategiska arbete framöver.

Vi har haft hög aktivitet i försäljning och leverans på en stark marknad, där vi har stärkt våra relationer med nya partnerföretag och aktivt breddat vår kundportfölj. Jag kan också konstatera att för åttonde året i rad ökar vi vår omsättning.

Under årets fjärde kvartal skedde ett ledarskapsbyte då tidigare VD Magnus Kling valde att gå vidare mot nya utmaningar.

I förändrade tider föds innovation

Med utgångspunkt i vår kärnaffär Consulting har vi arbetat med att tydliggöra vårt erbjudande och vår identitet på marknaden. Vi har centraliserat och strukturerat vårt försäljningsarbete för att enklare kunna presentera hela vårt ekosystem av tjänster. Detta har skapat en tydlig utgångspunkt för oss att växa utifrån och medfört att vi bättre kan följa omvärldens förändringar. Med allt detta på plats är vi en stark partner som kan möta våra kunders utmaningar väl.

Consulting – tydligare identitet

Med utgångspunkt i våra medarbetares och framtida kollegors behov har vi under året:

- Tydliggjort kunderbudandet mot marknaden inom **Integration, Cloud** och **Digitala tjänster**, vilket skapar goda möjligheter för fortsatt tillväxt.
- Lagt en grund för vår kultur, förbättrat vårt arbetssätt och tagit fram tydligare kärnvärden som stödjer vår affär.
- Breddat vårt försäljningsarbete och lagt tydligare fokus mot den privata marknaden för att balansera vår kundportfölj.
- Förstärkt och lagt grunden till ytterligare ökning av vår rekrytering.

Solutions – Digital innovationspartner

Inom Solutions har vi sett över vår kundbas och samtidigt justerat avtal så de bättre speglar det värde vi skapar. Ett aktivt arbete har bedrivits för att positionera denna leveransmodell tydligare mot nya kunder. Vi är nu mer följsamma och kan enklare skala upp och ned vårt åtagande, något som stärker vårt erbjudande som innovationspartner och skapar en mer dynamisk leverans.

Connect – En bredare leverans

Här har vi haft en stark tillväxt under året. Vi har knutit till oss flera nya partnerföretag och även vunnit nya ramavtal. Majoriteten av vår leverans bestod under 2021 av affärer genom offentliga ramavtal. Vi ser sannolikt en något avtagande efterfrågan i slutet av 2022, då ett av våra större ramavtal inte förlängs. Under det gångna året har vi aktivt arbetat med att bredda leveransen mot den privata marknaden.

Värdeskapande i fokus

Året vi lämnar bakom oss har varit fundamentalt viktigt för oss ur många aspekter. Vi har utforskat, utvärderat och implementerat en organisationsmodell som till stor del bygger på agila principer. Det medför att vi nu har snabbare till beslut, och också att vi skapat grund för större medbestämmande inom bolaget.

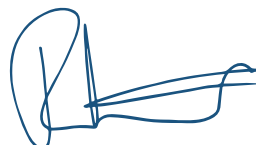
Vi kan möta våra kunder från ett mer värdeskapande perspektiv där vi kan adressera deras egentliga problem. Ett tydligt exempel under Q1 2022 är tecknandet av ett strategiskt partnerskap med en stor privat kund inom retail. Omfattningen rör både Consulting och Connect.

Ett nytt år står framför oss och jag har glädjen att berätta att det är ett år som vi möter med ett nytt varumärke, Magello. En modern identitet sprungen ur det företag vi är idag. Där vi med stark leverans och personligt bemötande kan agera partner i digitaliseringsarbetet inom både privat och offentlig marknad.

Vi expanderar under Q2 2022 vår verksamhet till Linköping. En region där vi redan har leverans hos kunder via Connect. Under ledning av Jimmy Merell i tätt samarbete med undertecknad kommer han att fokusera på att bygga upp en lokal aktör som speglar oss i vårt kunderbudande, våra leveransmodeller och starka kultur. Jimmy har lång bakgrund inom försäljning, affärsutveckling och vi ser fram emot att utöka vår verksamhet geografiskt.

Givet det arbete som gjorts under 2021 står vi nu redo för fortsatt tillväxt. Vi har de förutsättningar som krävs av oss som organisation och framför allt har vi ett nytt och modernt varumärke som kan kommunicera tydligare med marknaden. Vare sig det rör individuell hjälp i ett projekt, behov av ett sammansvetsat agilt team eller ett större partnerskap med bredd så har vi leveransmetoderna på plats.

Hälsningar,



Thomas Näslund, vd

Förvaltningsberättelse

Information om verksamheten

R2M Group AB bedriver konsultverksamhet inom IT på den svenska marknaden. Vi stöttar våra kunder inom Integration, Digitala Tjänster och Cloud mot en bred kundkrets inom både offentlig och privat sektor. Här hjälper vår målgrupp att förverkliga och accelerera deras IT-innovationer genom att erbjuda och leverera tjänster inom systemutveckling och närliggande roller. Vi arbetar med en bred kundplattform, allt ifrån företag i startup-fas till medelstora och stora företag och organisationer.

Verksamheten bedrivs inom tre kompletterande områden, R2M Consulting, R2M Solutions och R2M Connect.

R2M Consulting har en stark tradition av att hjälpa kunder när det kommer till att stötta, inspirera och leda tekniska team. Vi täcker in de flesta moderna tekniker och ramverk och kan på så sätt hjälpa våra kunder att optimera deras egen systemflora alternativt bistå i en teknisk förflyttning. Vi jobbar från kravanalys till design, utveckling och förvaltning. Den typiska kunden är en större IT-organisation som tar fram mycket egenutvecklade lösningar.

Inom R2M Solutions är vår roll teknisk innovationspartner åt våra kunder. Här tar vi helhetsansvar för en produkt/tjänst och bistår med innovation. Vi hjälper kontinuerligt våra kunder att göra strategiska val inom Integration, Cloud och digitala tjänster, vi driver projekt åt dem i agila team och vi förvaltar även våra kunders lösningar. Solutions levererar främst mot små och medelstora IT-organisationer.

Inom R2M Connect erbjuder vi konsulter från vårt partnersätverk för att kunna täcka upp kundernas behov av IT-konsulter oavsett område. Partnersätverket på över 5000 kvalificerade konsulter gör att vi alltid kan hitta rätt kompetens till vår kund. Detta ökar vår närvaro på marknaden och breddar vår kompetens vilket leder till nya affärer även inom Consulting och Solutions.

Företaget har sitt säte i Stockholm.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

2021 har varit ett år som fortsatt präglats av Covid-19. Med lärdomar från 2020 och ytterligare fokus på att agera som bolag har vi navigerat väl.

Vi har fortsatt upprätthållit våra kundleveranser, lett och coachat våra medarbetare, träffat och anställt nya rekryter och utvecklat relationer till nya kunder, allt på distans.

Marknaden som vi agerar på har till stor del återhämtat sig under året och har visat ett starkt behov. Vi har påbörjat ett aktivt arbete att bredda vår affär ytterligare inom privat sektor. Dels genom ett nytt fokus på att tydliggöra vårt erbjudande, dels med att stärka upp vår försäljningsorganisation. För hela R2M Group så fortsätter omsättningen att öka.

Vi har under året förstärkt vår uppsökande rekrytering av talanger efter att det tillfälligt dragits ned på rekryteringstakten under pandemins inledning. Det råder fortfarande en stor brist på kompetens inom vårt verksamhetsområde.

IT & telekomföretagen bedömer att bristen är ökande från de 70 000 personer de nämner i sin rapport ("IT-kompetensbristen" från IT & Telekomföretagen inom IT, december 2020). Givet detta så har vi aktivt arbetat med erbjudanden, synlighet på marknaden och olika nya angreppssätt för att säkra vår tillväxt.

Under årets fjärde kvartal så skedde ett ledarskapsbyte då Magnus Kling valde att gå vidare mot nya utmaningar. Thomas Näslund tog över VD-rollen formellt den 25:e oktober. Thomas Näslund har varit med i organisationen sedan februari 2021 och har sedan tidigare en lång erfarenhet av ledande befattningar inom både konsult- och produktbranschen.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Bolaget planerar för en geografisk expansion och i samband med det har man gjort vissa förberedelser. Parallellt med detta har man även planerat för

ett varumärkesbyte som initieras under mars 2022 och kommer att kommuniceras mer om under våren.

Förväntad framtida utveckling samt väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Den digitala omställningen, som påskyndats ytterligare med anledning av pandemin, medför en kraftigt ökad efterfrågan kring hjälp inom digital innovation. Vi ser en tydlig trend att företag, myndigheter och organisationer satsar ytterligare på innovativa och flexibla digitala lösningar som är anpassade efter just deras behov. Här står R2M väl positionerat att ingå leverans- och partnerskap.

Bolagets verksamhet är föremål för risker som helt eller delvis ligger utanför bolagets kontroll och som kan inverka på omsättning och resultat. Bolagets likviditet är för närvarande god, men är självfallet helt beroende av utfallet från vidmakthållandet

av befintliga affärer, hur vunna affärer utfaller samt det operativa genomförandet. Bland riskerna finns i övrigt framför allt konsekvenser av att många jobbar hemifrån, avvecklingen av verksamheter hos våra kunder, obestånd hos kunder och leverantörer samt ändrade politiska beslut.

Ägarförhållanden

Bolaget ägs av privatpersoner eller genom bolag, som till stor del består av personer som är anställda eller som tidigare varit anställda eller på annat sätt varit associerade med bolaget.

Bolagets största ägarposter är:

Ulf Börjeson med familj, samt bolag	28,92%
Per Lindström	15,29%

FLERÅRSÖVERSIKT

Tkr	2021	2020	2019	2018	2017
Nettoomsättning	351 055	244 901	171 661	169 860	120 834
Resultat efter finansiella poster	19 201	12 396	5 272	8 758	8 258
Avkastning på eget kapital (%)	54	46	23	33	30
Soliditet (%)	31	32	43	47	51
Kassalikviditet (%)	143	145	174	188	202

För definitioner av nyckeltal, se Redovisnings- och värderingsprinciper.

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL

	Aktie- kapital	Fritt eget kapital	Reserv- fond	Balanserat resultat	Årets resultat	Totalt
Belopp vid årets ingång	1 838 564	5 016 718	241 519	10 051 879	9 722 140	26 870 820
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:				9 722 140	-9 722 140	0
Utdelning				-6 802 687		-6 802 687
Årets resultat					15 204 493	15 204 493
Belopp vid årets utgång	1 838 564	5 016 718	241 519	12 971 332	15 204 493	35 272 626

Förslag till vinstdisposition

Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (kronor):

Balanserad vinst	17 988 051
Årets vinst	15 204 493
	33 192 544
Disponeras så att till aktieägare utdelas (5,70 kronor per aktie)	10 479 815
Utdelas 5:70 per aktie i ny räkning överföres	22 712 729
	33 192 544

Styrelsen föreslås bemyndigas att besluta om tidpunkt då utdelningen skall betalas.

Förslag till beslut om vinstutdelning

Syrelsen föreslår att utdelning lämnas med 10 479 815 kr, vilket motsvarar 5,70 kr per aktie.

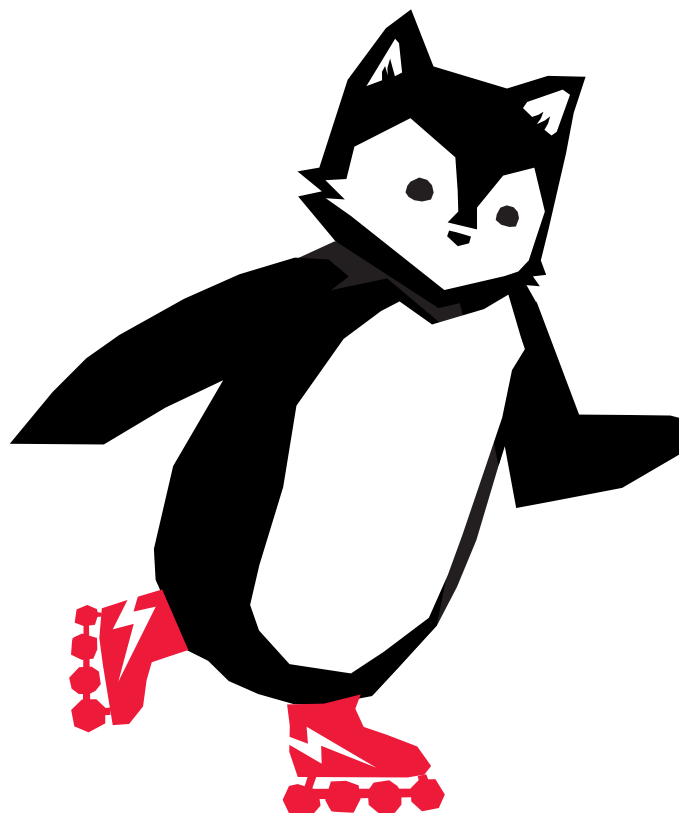
Styrelsen föreslår att utbetalningen ska ske i omedelbar anslutning till årsstämman.

Yttrande från styrelsen

Styrelsen anser att den föreslagna vinstutdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som verksamhetens art, omfattning och risker ställer på storleken av det egna kapitalet samt bolagets konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Yttrandet ska ses mot bakgrund av den information som framgår av årsredovisningen. Företagsledningen planerar inga väsentliga förändringar av befintlig verksamhet såsom väsentliga investeringar, försäljningar eller avvecklingar.

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning samt kassaflödesanalys med noter.



Resultaträkning

	Not	2021-01-01 -2021-12-31	2020-01-01 -2020-12-31
Rörelsens intäkter			
Nettoomsättning		351 054 831	244 901 118
Övriga rörelseintäkter		128 249	482 525
		351 183 080	245 383 643
Rörelsens kostnader			
Direkta kostnader		-269 020 455	-167 169 338
Övriga externa kostnader	1	-7 855 317	-7 194 658
Personalkostnader	2	-54 722 512	-58 347 317
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar		-355 368	-280 364
		-331 953 652	-232 991 677
Rörelseresultat		19 229 428	12 391 966
Resultat från finansiella poster			
Ränteintäkter och liknande resultatposter		24 733	43 170
Räntekostnader och liknande resultatposter		-53 027	-39 154
		-28 294	4 016
Resultat efter finansiella poster		19 201 134	12 395 982
Resultat före skatt		19 201 134	12 395 982
Skatt på årets resultat	3	-3 996 641	-2 673 842
ÅRETS RESULTAT		15 204 493	9 722 140

Balansräkning

	Not	2021-12-31	2020-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Inventarier, verktyg och installationer	4	597 370	598 098
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	5	125 000	100 000
Summa anläggningstillgångar		722 370	698 098
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager m.m.</i>			
Pågående arbete för annans räkning		0	208 260
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		69 922 754	39 925 258
Övriga fordringar		6 787	93 890
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	6	12 624 220	6 642 079
		82 553 761	46 661 227
Kassa och bank		31 962 975	38 276 452
Summa omsättningstillgångar		114 516 736	85 145 939
SUMMA TILLGÅNGAR		115 239 106	85 844 037



	Not	2021-12-31	2020-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	7, 9		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		1 838 564	1 838 564
Reservfond		241 519	241 519
		2 080 083	2 080 083
<i>Fritt eget kapital</i>			
Balanserat resultat		17 988 051	15 068 598
Årets resultat		15 204 493	9 722 140
		33 192 544	24 790 738
Summa eget kapital		35 272 627	26 870 821
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		50 684 632	44 144 916
Skulder till koncernföretag		536 999	536 999
Aktuella skatteskulder		4 085 680	0
Övriga skulder		6 325 694	5 263 469
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	8	18 333 474	9 027 832
Summa kortfristiga skulder		79 966 479	58 973 216
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		115 239 106	85 844 037

Kassaflödesanalys

	Not	2021-01-01 -2021-12-31	2020-01-01 -2020-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		19 441 134	12 395 982
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		355 368	280 364
Betald skatt		172 633	-156 756
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital		19 969 135	12 519 590
Kassaflöde från förändring av rörelsekapitalet			
Förändring av kundfordringar		-29 997 496	-11 184 323
Förändring av kortfristiga fordringar		-5 770 373	815 040
Förändring av leverantörsskulder		6 539 716	27 554 775
Förändring av kortfristiga skulder		10 127 869	1 272 376
Kassaflöde från den löpande verksamheten		868 851	30 977 458
Investeringsverksamheten			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar		-354 640	-204 935
Årets amorteringar från koncernföretag		-25 000	0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-379 640	-204 935
Finansieringsverksamheten			
Utbetald utdelning		-6 802 687	-5 515 692
Årets kassaflöde		-6 313 476	25 256 831
Likvida medel vid årets början			
Likvida medel vid årets början		38 276 452	13 019 617
Likvida medel vid årets slut		31 962 976	38 276 448

Noter

Redovisnings- och värderingsprinciper

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Värderingsprinciper i resultaträkningen

Intäktsredovisning

Intäkter redovisas till verkligt värde av vad företaget fått eller kommer att få. Det innebär att företaget redovisar intäkter till nominellt värde (fakturabelopp) om företaget får ersättning i likvida medel direkt vid leveransen. Avdrag görs för lämnade rabatter.

Utförande av tjänst

Inkomster från uppdrag på löpande räkning redovisas som intäkt i takt med att arbetet utförs och materiallevereras eller förbrukas innebärande att vinsten från uppdragen avräknas successivt.

Om det inte är sannolikt att betalning kommer att erhållas för belopp som redan har redovisats som intäkt redovisas det belopp som sannolikt inte kommer att erhållas som en kostnad.

I balansräkningen jämförs redovisade intäkter med de belopp som fakturerats beställaren under samma period. Om de fakturerade beloppen överstiger den redovisade intäkten utgör mellanskillnaden en skuld, vilken redovisas som fakturerad men ej upparbetad intäkt. Om intäkten överstiger de fakturerade beloppen utgör mellanskillnaden en fordran vilken redovisas som upparbetad men ej fakturerad intäkt.

Redovisningsprinciper i balansräkningen

Anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Anskaffningspriset består av inköpspriset och utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet för att bringa den på plats och i skick att användas. Tillkommande utgifter inkluderas endast i tillgången

eller redovisas som en separat tillgång, när det är sannolikt att framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med posten kommer att tillfalla företaget och att anskaffningsvärdet för densamma kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Alla övriga kostnader för reparationer och underhåll samt tillkommande utgifter redovisas i resultaträkningen i den period då de förekommer.

Då skillnaden i förbrukningen av materiell anläggningstillgångs betydande komponenter bedöms vara väsentlig, delas tillgången upp på dessa komponenter.

Avskrivningarna på materiella anläggningstillgångar konstadsförs så att tillgångens anskaffningsvärde, eventuellt minskat med beräknat restvärde vid nyttjandeperiodens slut, skrivs av linjärt över dess bedömda nyttjandeperiod. Om en tillgång har delats upp på olika komponenter skrivs respektive komponent av separat över dess nyttjandeperiod. Företaget har gjort bedömningen att ingen av komponenterna i dess tillgångar utgör ett väsentligt värde. Tillgångarnas komponenter skrivs därför inte av separat under nyttjandeperioden. Avskrivning påbörjas när den materiella anläggningstillgången kan tas i bruk. Materiella anläggningstillgångars nyttjandeperiod uppskattas till: 5 år

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde.

Följande avskrivningsprocent tillämpas: 20%

Leasingavtal

Ett finansiellt leasingavtal är ett avtal enligt vilket de ekonomiska risker och fördelar förknippas med ägandet av en tillgång i allt väsentligt överförs från leasinggivaren till leasingtagaren. Övriga leasingavtal klassificeras som operationella leasingavtal. Samtliga bolagets leasingavtal redovisas enligt reglerna för operationell leasing.

Leasingavgifterna vid operationella leasingavtal kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

Inkomstskatter

Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte redovisats.

Företaget har inga temporära skillnader varför enbart aktuell skatt redovisas.

Ersättningar till anställda*Kortfristiga ersättningar*

Kortfristiga ersättningar till anställda, exempelvis löner, semesterersättningar, bonus, ersättningar till anställda som förfaller inom 12 månader från balansdagen det år som den anställde tjänat in ersättningen. Kortfristiga ersättningar värderas till det odiskonterade beloppet som bolaget förväntas betala till följd av den outnyttjade rättigheten.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

Bolaget betalar fastställda avgifter till andra juridiska personer avseende flera avtalsenliga planer och försäkringar för enskilda anställda. Bolaget har inga legala eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter utöver betalningar av den fastställda avgiften som redovisas som en kostnad i den period där den relevanta tjänsten utförs. Företaget har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Det finns inga övriga långfristiga ersättningar till anställda.

Fordringar och skulder i utländsk valuta

Fordringar och skulder i utländsk valuta räknas om till balansdagens kurs och de valutakursdifferenser som uppkommer redovisas i resultaträkningen.

Uppskattningar och bedömningar samt övriga upplysningar**Bedömningar av osäkra fordringar**

Kundfordringar och upplupna intäkter värderas till det belopp som förväntas inflyta till företaget. Därmed görs en detaljerad och objektiv genomgång av alla utestående belopp på balansdagen.

Koncernbidrag

Erhållna och lämnade koncernbidrag redovisas som bokslutsdispositioner.

Nyckeltalsdefinitioner*Avkastning på eget kapital (%)*

Resultat efter finansiella poster i procent av justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt).

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutningen.

Kassalikviditet (%)

Omsättningstillgångar i procent av kortfristiga skulder.

Not 1 Leasingavtal

Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 337 049 (676 972) kronor.

Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2021	2020
Inom ett år	3 473 802	3 623 205
Senare än ett år men inom fem år	2 999 707	6 325 207
	6 473 509	9 948 412

Not 2 Anställda och personalkostnader

MEDELANTALET ANSTÄLLDA

	2021	2020
Kvinnor	11	13
Män	45	54
	56	67

LÖNER, ERSÄTTNINGAR, SOCIALA KOSTNADER OCH PENSIONS-KOSTNADER

	2021	2019
Löner och andra ersättningar		
Styrelse och verkställande direktör	1 932 386	2 228 920
Övriga anställda	34 249 188	38 081 064
	36 181 574	40 309 984
Sociala kostnader		
Pensionskostnader för styrelse och verkställande direktör	181 671	177 276
Pensionskostnader för övriga anställda	3 380 556	3 720 422
Övriga sociala avgifter enligt lag och avtal	12 331 172	13 216 708
	15 893 399	17 114 406
Totala löner, ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	52 074 973	57 424 390
Övriga personalrelaterade kostnader		
Övriga personalkostnader	2 647 539	922 927
	2 647 539	922 927

Årets ökning av löner och andra ersättningar till styrelse och verkställande direktör enligt ovan förklaras till stor del av ändrad ordning för utbetalning av styrelsearvodet.

KÖNSFÖRDELNING BLAND LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

	2021	2020
Andel kvinnor i styrelsen	50%	50%
Andel män i styrelsen	50%	50%
Andel kvinnor bland övriga ledande befattningshavare	50%	60%
Andel män bland övriga ledande befattningshavare	50%	40%

Not 3 Aktuell och uppskjuten skatt

	2021	2020
Skatt på årets resultat		
Aktuell skatt	3 996 641	2 673 842
Totalt redovisad skatt	3 996 641	2 673 842

AVSTÄMNING AV EFFEKTIV SKATT

	2021		2020	
	Procent	Belopp	Procent	Belopp
Redovisat resultat före skatt		19 201 134		12 395 982
Skatt enligt gällande skattesats	20,60	-3 955 434	21,40	-2 652 740
Ej avdragsgilla kostnader	0,2	-41 207	0,2	-21 102
Redovisad effektiv skatt	20,8	-3 996 641	21,6	-2 673 842

Not 4 Inventarier, verktyg och installationer

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	7 635 211	7 430 276
Inköp	354 640	204 935
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	7 989 851	7 635 211
Ingående avskrivningar	-7 037 114	-6 756 750
Årets avskrivningar	-355 368	-280 364
Utgående ackumulerade avskrivningar	-7 392 482	-7 037 114
Utgående redovisat värde	597 369	598 097

Not 5 Andelar i koncernföretag

	2021-12-31	2020-12-31
Ingående anskaffningsvärden	100 000	100 000
Uppstart av nytt bolag	25 000	
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	125 000	100 000
Utgående redovisat värde	125 000	100 000

Not 6 Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2021-12-31	2020-12-31
Övriga förutbetalda kostnader	1 792 246	1 743 441
Upplupen fakturering	10 831 975	4 898 638
	12 624 221	6 642 079

Not 7 Antal aktier och kvotvärde

Namn	Antal aktier	Kvotvärde
Antal A-Aktier	1 838 564	1
	1 838 564	

Not 6 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2021-12-31	2020-12-31
Upplupen semesterskuld	3 420 756	3 352 269
Beräknade socialaavgifter	1 074 802	1 053 283
Upplupna kostnader	12 200 023	3 864 364
Förutbetalda intäkter och upplupna kostnader	1 637 893	757 916
	18 333 474	9 027 832

Not 9 Disposition av vinst eller förlust

	2021-12-31
Förslag till vinstdisposition	
Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel:	
Balanserad vinst	17 988 051
Årets vinst	15 204 493
	33 192 544
Disponeras så att till aktieägare utdelas (5,70 kronor per aktie)	10 479 815
I ny räkning överföres	22 712 729
	33 192 544

Not 10 Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	2021-12-31	2020-12-31
Ställda säkerheter och eventalförpliktelser	0	0
	0	0

Garantiförbindelse 540 000 kronor

Not 11 Koncernuppgifter

Företaget är moderbolag till det helägda dotterbolaget Mementa AB, 556710-4947.
Företaget upprättar enligt 7 kap. 3 a § ÅRL inte någon koncernredovisning.

Not 12 Väsentliga händelser efter räkenskapsårets slut

Bolaget planerar för en geografisk expansion och i samband med det har man gjort vissa förberedelser. Parallellt med detta har man även planerat för ett varumärkesbyte som initieras under mars 2022 och kommer att kommuniceras mer om under våren.

Styrelsen



Karin Rehal Steen (styrelseordförande) arbetar som professionell extern styrelseledamot och är bland annat styrelseordförande i ett noterat bolag. Karin har en kandidatexamen i ekonomi från Stockholms universitet.



Per Stigenberg är CTO på 3 Scandinavia samt styrelseledamot i 3G Infrastructure Services AB. Per är civilingenjör med examen från Uppsala Universitet.



Mauritz Börjeson är affärsutvecklingschef på EasyPark. Mauritz har efter sina ekonomistudier vid Umeå Universitet och Mannheims Universitet även vidareutbildat sig vid Stanford University.



Sofia Sellmann är engagerad i investmentbolaget Rupes Futura och har därigenom styrelseuppdrag i ett par startups. Hon har en Mastersexamen i International Business från Copenhagen Business School.

Resultat- och balansräkningen kommer att föreläggas på årsstämma för fastställelse.

Stockholm den 20 april 2021

Karin Rehal Steen
Ordförande

Mauritz Börjeson

Per Stigenberg

Sofia Sellmann

Thomas Näslund
Verkställande direktör

R2M



r2m.se